

PARTNERSHIP

「うちでは対応できない」 で終わらせない。

営業協力・紹介パートナー連携のご案内

お客様から相談を受けたとき、自社の商材の範囲を超えていて、どこに振ればよいか分からない。——その相談を、適切な支援につなげるための連携です。

顧客に示せる選択肢を、増やす。

Why

自社だけで抱え込まないという選択

お客様の相談は、自社の商材の範囲でだけ発生するわけではありません。断るか、曖昧に答えるか、放置するか——そのどれもが、関係を薄くします。

選択肢を示せる

自社で抱え込まず、お客様により多くの相談先・支援の選択肢を提示できます。

本業に集中できる

対応しきれない相談を無理に抱えず、自社が最も価値を出せる仕事に時間を戻せます。

複合課題に対応しやすい

補助金・助成金・融資・承継・相続・不動産・採用・AI・業務代行が同時に絡む案件でも、窓口を切らずに済みます。

共同で提案できる

自社商材とCO-LINKの支援を組み合わせた共同提案・共同企画を検討できます。

商品を紹介できる

実務テンプレート・研修・講座・実務ツールを、お客様へご紹介いただけます。

専門家として関われる

必要に応じてLINK-Aにご参加いただき、専門家・協力法人として案件連携を検討できます。

よくある場面

「保険の相談の途中で、相続と自社株の話になった」「物件の売却相談から、事業承継の話が出てきた」「Web制作の打ち合わせで、そもそも業務が回っていないと分かった」——こうした場面が、連携の出番です。

What We Handle

CO-LINKがお受けできる相談

領域	代表的なご相談	主な担当
相続・承継	遺産分割の進め方、相続不動産、自社株、後継者の不在	LINK-A
企業価値・M&A準備	自社の価値と選択肢の整理、承継先の比較検討	LINK-A
資金・制度	補助金・助成金の確認、融資相談の準備、資金繰りの整理	LINK-A
許認可	取得・変更・更新の手続と期限、必要書類の整理	LINK-A
採用・人材	採用が進まない、定着しない、求人票が書けない	プロフェッショナルキャリアオフィス
業務・事務	属人化、担当者不在で止まる、事務が回らない	リンク・バック・オフィス
AI・DX・Web	AI導入、業務自動化、Webサイト、集客導線の実装	リンク・デラックス
調査・分析	市場・競合・制度・候補先を、根拠つきで整理したい	リンク・リサーチ・ラボ
実務ツール・研修	テンプレート、チェックリスト、研修、講座	リンク・コ・マーケット

上記のうち、法律・税務・登記・労務・許認可・鑑定評価に関する判断と手続の代理は、有資格者がそれぞれの責任において行います。CO-LINKが担うのは、その前後の整理・調整・実務支援・進行管理です。

Flow

ご紹介の流れ

1 お客様の同意をいただく

「CO-LINKという会社に相談してみますか」とお伝えいただき、同意を得てください。同意のない情報共有は行いません。

2 ご連絡いただく

お客様のお名前、ご連絡先、困っていることの概要をお知らせください。詳細な整理は不要です。

3 CO-LINKが初回相談を行う

状況をうかがい、確認すべきことと進め方を整理します。原則として初回相談は無料です。

4 進捗を共有する

お客様の同意の範囲で、進み方をご紹介元へ共有します。共有範囲は事前に取り決めます。

5 必要なら共同で進める

貴社の商材と組み合わせたほうがよい場合は、共同提案・共同支援を検討します。

連携の形

顧客紹介	お客様をCO-LINKへおつなぎいただく形。最も始めやすい連携です。
販売連携	実務ツール・テンプレート・研修・講座を、貴社のお客様へご紹介いただく形。
共同提案	貴社の商材とCO-LINKの支援を組み合わせ、一つの提案として出す形。
共同企画	セミナー・勉強会・地域イベントを共催する形。
業務提携	継続的な役割分担を前提とした提携。個別に条件を取り決めます。

報酬について

紹介料・販売手数料・提携条件は、**別紙の契約書および報酬規程**で明示します。成果連動・透明・上限つきを原則とし、本資料には金額・料率を記載しません。

Rules

連携にあたってのお約束

連携を長く続けるために、次の点は例外なく守ります。貴社にも同じ扱いをお願いしています。

- ✓ ご紹介の前に、必ずお客様ご本人の同意を得てください。同意のない個人情報の共有は行いません。
- ✓ CO-LINKが対応できない領域を、できるかのように説明しないでください。
- ✓ 成果・採択・受給・融資・採用・売却・節税を保証する説明は、いかなる場合も行いません。
- ✓ 士業への紹介に関して、紹介料の授受には一切関与しません（弁護士法第72条ほか関係法令の趣旨に従います）。
- ✓ 紹介の連鎖そのものを収益源とする仕組み（無限連鎖講・連鎖販売取引に該当し得るもの）は組みません。
- ✓ 報酬は成果連動・透明・上限つきとし、条件は別紙の契約・規程で明示します。
- ✓ 貴社が属する業界の規制（職業紹介・金融・保険・不動産・士業等）が、本資料の内容に優先します。

お客様にお伝えいただきたいこと

- 人材・業務・専門家・制度の相談をまとめて受けてくれる会社がある
- 初回相談は無料で、整理されていない状態でも相談できる
- 必要に応じて、専門家につないでもらえる
- 実務で使えるテンプレート・研修も扱っている

お伝えを避けていただきたいこと

- 相談すれば補助金・助成金を通る
- 必ず良い人材を紹介してもらえる
- CO-LINKが税務・法務の判断をしてくれる
- 費用がかからない（範囲を超える支援は有償です）



お互いの領域を尊重し、お客様の利益を最優先にした連携を前提とします。

Next Step

はじめ方

1 お問い合わせ

Webのお問い合わせフォーム、またはメールでご連絡ください。

2 面談(オンライン可)

貴社の事業内容、お客様層、想定される連携の形をうかがいます。

3 条件の確認

契約・報酬規程・個人情報の取り扱い・禁止事項を書面で確認します。

4 運用開始

まずは1件のご紹介から始めていただいて構いません。

お問い合わせ	co-linkweb.com/contact / info@co-link1618.com
パートナー登録のご案内	co-linkweb.com/partner-join
電話	050-3155-1904(本社)

まずは1件、試していただいて構いません

継続的な提携を前提とせず、1件のご紹介から始めていただけます。進め方や対応の質をご確認いただいたうえで、続けるかどうかをご判断ください。合わないと感じられた場合、その時点で終了していただいて構いません。

地域の相談を、適切な支援と次の行動へつなぐ。

お客様の相談を断らずに済む選択肢を、貴社にお持ちいただくことが、この連携の目的です。

ご相談から支援開始までの流れ

1 ご相談(無料・オンライン可)

いま起きていること、困っていることをそのままお話しください。整理されていなくて構いません。

2 状況と論点の整理

確認すべき事項、関係する制度、必要な資料、想定される期限を一覧にしてお返しします。

3 進め方のご提案

CO-LINKが担う範囲、専門家に依頼する範囲、費用と期間の目安をお示しします。

4 着手・進行管理

実務の実行と関係者調整を進め、決定事項と次の一手を記録して共有します。

本資料の位置づけと注意事項

- 本資料は一般的なご案内であり、個別の法的・税務的・財務的な最終判断を示すものではありません。
- 紹介料・販売手数料・提携条件は別紙の契約書および報酬規程が正本です。本資料に金額・料率は記載していません。
- ご紹介いただいた案件の受任・成約・成果を保証するものではありません。
- 制度・法令・要件は改正されることがあります。ご検討の際は必ず最新の公式情報をご確認ください。
- 採択・受給・融資・採用・成約・売却・節税などの成果を保証するものではありません。
- 資格が必要な業務(法律・税務・登記・労務・許認可・鑑定評価等)は、有資格者がそれぞれの責任において行います。

※これは一般情報です。最終判断前に必ず該当分野の専門家へ確認してください。

株式会社CO-LINK

〒225-0015 神奈川県横浜市青葉区荏田北1-2-1
Platform412
TEL 050-3155-1904 / info@co-link1618.com
法人番号 3020003026938

お問い合わせ

Web:co-linkweb.com
お問い合わせフォーム:co-linkweb.com/contact
無料診断:co-linkweb.com/diagnosis